



YAKIN DOĞU ÜNİVERSİTESİ DIŞA AÇIK DERSLER KOORDİNATÖRLÜĞÜ

Okul/Fakülte: Eğitim Bilimleri Enstitüsü

Bölüm/Program: Eğitim Yönetimi, Denetimi, Ekonomisi ve Planlaması (İngilizce) -
Doktora

Ders Dili: Türkçe

Ders Kodu: EYY702

Ders Türkçe İsmi: ETKİLİ LİDERLİK VE OKUL YÖNETİMİ

Ders İngilizce İsmi: EFFECTIVE LEADERSHIP AND SCHOOL MANAGEMENT

Dersi Verecek: Prof. Dr. Mehmet ÇAĞLAR

Dersin Türü:

Dersin Seviyesi:

Yıl 1

Semester 1

Dönem: 1

Ders Kredisi: 3

AKTS Kredisi: 7,5

Ders İşleme Biçimi:

Teori(saat/hafta): 3,00

Uygulama(saat/hafta): 1,00

Laboratuvar(saat/hafta): 0,00

Dersin İçeriği:

-Kurumunuzun Yüksek Performans Göstermesi
-Vizyonun Gücü
-Müşteri Hizmetinde Çıtayı Yükseltmek
-Anahtar Yetkilendirme
-Çok Boyutlu Liderlik
-Kişisel Liderlik
-Performans İçin Ortaklığın Temel Becerileri
-Çok Boyutlu Takım Liderliği
-Liderlik Bakış Açınızı Saptama

Öğrenme Kazanımları:

İlgili kavram/kuramların, gerçek hayattaki muhtemel uygulamalarını tartışabilecek ve öneriler sunabilecek
İlgili kavram/kuramların gerçek hayatta var olan uygulamalarını eleştirel olarak analiz edebilecek
İlgili kavramlarla ilgili özgün bir yaklaşım geliştirebilecek
Verilen ölçütlere göre arkadaşlarının çalışmalarını değerlendirebilecek
Verilen parametreler çerçevesinde yeni bir ürün geliştirebilecek/yaratabilecek

Dersin Amaçları:

İlgili kavram(lar)la alakalı farkındalık yaratmak ve bunu geliştirmek.
Seçilen konuların derinlemesine/detaylı bir şekilde incelemek
Belirlenen kavram/kuram/konularla ilgili öğrencilerin var olan bilgilerini geliştirmek
Seçilen kavramlar bağlamında öğrencilerin fikirlerini/bilgilerini/kavrayışlarını geliştirmek
Belirlenen kavram/kuram/konularla ilgili öğrencilerle var olan bilgilerini yenilemek

Öğrenci İş Yüğü:

Sunum(lar)
Sunum(lara)a hazırlık
Proje(ler)/makale(ler) için araştırma
Proje yazımı
Grup çalışması

AKTS Formülü:

225/30=7.5

Kaynaklar:

Liderlikte Çıtayı Yükseltmek, Ken Blanchard

Değerlendirme:

sunum+anket uygulama+proje

İşe Yerleştirme(Staj):

-

Ön Koşul Ders Kodları:

-

1. Hafta (19 – 23 Eylül)	Kurumunuzun Yüksek Performans Göstermesi
2. Hafta (26 – 30 Eylül)	Vizyonun Gücü
3. Hafta (3 – 7 Ekim)	Müşteri Hizmetinde Çıtayı Yükseltmek
4. Hafta (10 – 14 Ekim)	Anahtar Yetkilendirme
5. Hafta (17 – 21 Ekim)	Çok Boyutlu Liderlik
6. Hafta (24 – 28 Ekim)	Kişisel Liderlik
7. Hafta (31 - 4 Kasım)	Arasınnav
8. Hafta (7 - 11 Kasım)	Performans İçin Ortaklık
9. Hafta (14 – 18 Kasım)	Performans İçin Ortaklığın Temel Becerileri
10. Hafta (21 – 25 Kasım)	Çok Boyutlu Takım Liderliği
11. Hafta (28 - 2 Aralık)	Kurumsal Liderlik
12. Hafta (5 – 9 Aralık)	Değişimi Yönetmede Stratejiler
13. Hafta (12 -16 Aralık)	Hizmetkar Liderlik
14. Hafta (19 - 23 Aralık)	Liderlik Bakış Açınızı Saptama
15. Hafta (24 – 30 Aralık)	FİNAL SINAVLARI HAFTASI
16. Hafta	
17. Hafta	
18. Hafta	
19. Hafta	
20. Hafta	
21. Hafta	
22. Hafta	
23. Hafta	
24. Hafta	
25. Hafta	
26. Hafta	
27. Hafta	
28. Hafta	
