



YAKIN DOĞU ÜNİVERSİTESİ DIŞA AÇIK DERSLER KOORDİNATÖRLÜĞÜ

Okul/Fakülte: SPOR BİLİMLERİ FAKÜLTESİ

Bölüm/Program: Spor Yöneticiliği

Ders Dili:	Türkçe	Ders Kodu:	SPİ301
DersTürkçe İsmi:	SPOR İŞLETMECİLİĞİ		
Ders İngilizce İsmi:	SPORTS BUSINESS		
Dersi Verecek:	Doç. Dr. Nazım BURGUL		
Dersin Türü:	ZORUNLU	Dersin Seviyesi:	LİSANS
Yıl	3	Semester	5
Ders Kredisi:	4	AKTS Kredisi:	4
Teori(saat/hafta):	4,00	Uygulama(saat/hafta):	0,00
		Laboratuar(saat/hafta):	0,00
Dersin İçeriği:	YDÜ BESYO Öğrencilerine spor işletmeciliğine ilişkin kavram, ilke, model ve teknikleri öğretmek ve bu amaçla alan bilgisi dahilinde uygulamaktır.		
Öğrenme Kazanımları:	- İlgili kavramları/kuramları anlayabilecek - İlgili kavram/kuramların geçerliliğini tartışabilecek - İlgili kavram/kuramların, gerçek hayattaki muhtemel uygulamalarını tartışabilecek ve öneriler sunabilecek - İlgili kavram/kuramları gerçek hayata/verilen diğer durumlara/vakalara uygulayabilecek - İlgili kavram/kuramların gerçek hayatta var olan uygulamalarını eleştirel olarak analiz edebilecek - Farklı kavram ve kuramları kendi özgün yaklaşımlarını yaratbilmek için sentezleyebilecek - İlgili kavramlarla ilgili özgün bir yaklaşım geliştirebilecek - Sunum(lara)a hazırlık - Verilen ölçütlere göre kendi çalışmalarını değerlendirebilecek - Verilen ölçütlere göre arkadaşlarının çalışmalarını değerlendirebilecek - Yeni yaklaşım geliştirebilecek/yaratabilecek - Verilen parametreler çerçevesinde yeni bir ürün geliştirebilecek/yaratabilecek - Verilen çalışmayı bağımsızca yürütebilecek - Verilen bir çalışma üzerinde grup halinde çalışabilecek - İlgli kavramları sayabilecek ve açıklayabilecek - Öğrenmenin değerini takdir edecek - Akademik bir makale üretmek için seçilen kaynak gösterme biçiminin ilkelerini uygulayabilecek - Hedeflenen becerileri geliştirebilecek - Diğer -		
Dersin Amaçları:	- Belirlenen kavram(ları) açıklamak/anlatmak - İlgili kavram(lar)la alakalı farkındalık yaratmak ve bunu geliştirmek. - Belirlenen kavram(lar)ın geçerliliğini tartışmak. - Seçilen/belirlenen becerileri geliştirmek - Seçilen konuların derinlemesine/detaylı bir şekilde incelemek - Belirlenen kavram/kuram/konularla ilgili öğrencilerin var olan bilgilerini geliştirmek - Seçilen kavramlar bağlamında öğrencilerin fikirlerini/bilgilerini/kavrayışlarını geliştirmek - Belirlenen kavram/kuram/konularla ilgili öğrencilerle var olan bilgilerini yenilemek - Yeniliği teşvik etmek - Eleştirel düşünceyi geliştirmek - Diğer		

Öğrenci İş Yüğü:	Derse hazırlık Ders saatleri Ara sınav Ara sınavı hazırlık Final sınavı Final sınavına hazırlık Sunum(lar) Sunum(lara)a hazırlık Proje(ler)/makale(ler) için araştırma Proje yazımı Grup çalışması Sınıf içi tartışma(lar) Kısa sınav(lar) Kısa sınav(lar)a hazırlık Ders öncesi ödev(ler) Ödev(ler) Kısa ders anlatımları Ders planlama Materyal uyarlama Materyal geliştirme Taslak hazırlama Çizim Makale yazımı Teke tek/küçük grup dersleri Portföy hazırlığı Portföy sunumu Diğer
AKTS Formülü:	4
Kaynaklar:	Ekenci, Güner (2002). Spor İşletmeciliği. Nobel Yay. Ankara. Can, Halil (1999). Genel İşletmecilik Bilgisi. Siyasal Kitabevi. Ankara.
Değerlendirme:	YDÜ BESYO Öğrencilerine spor işletmeciliğine ilişkin kavram, ilke, model ve teknikleri öğretmek ve bu amaçla alan bilgisi dahilinde uygulamaktır.
İşe Yerleştirme(Staj):	-
Ön Koşul Ders Kodları:	-
1. Hafta (19 – 23 Eylül)	İşletme Kavramı
2. Hafta (26 – 30 Eylül)	Teşebbüs ve Müteşebbis
3. Hafta (3 – 7 Ekim)	İşletme Yönetimi ve Fonksiyonları
4. Hafta (10 – 14 Ekim)	Spor İşletmeciliğinde Yeni Anlayışlar
5. Hafta (17 – 21 Ekim)	Spor İşletmelerinde Kuruluş ve Yer Seçimini Etkileyen Faktörler
6. Hafta (24 – 28 Ekim)	Yönetimin Tanımı ve Anlamı
7. Hafta (31 - 4 Kasım)	VİZE (ARA SINAV)
8. Hafta (7 - 11 Kasım)	Yönetimin Önemi
9. Hafta (14 – 18 Kasım)	Yönetim Fonksiyonları
10. Hafta (21 – 25 Kasım)	Yönetimde Planlama ve Örgütlenme
11. Hafta (28 - 2 Aralık)	Yönetimde Yönetme, Koordinasyon ve Kontrol
12. Hafta (5 – 9 Aralık)	Sporda Üretim
13. Hafta (12 -16 Aralık)	Sporda Pazarlama
14. Hafta (19 - 23 Aralık)	Sporda Personel Yönetimi
15. Hafta (24 – 30 Aralık)	Spor İşletmeciliğinde Halkla İlişkiler
16. Hafta	FİNAL SINAVLARI HAFTASI

17. Hafta	
18. Hafta	
19. Hafta	
20. Hafta	
21. Hafta	
22. Hafta	
23. Hafta	
24. Hafta	
25. Hafta	
26. Hafta	
27. Hafta	
28. Hafta	
